

# Come raccontare storie e esperienze utilizzando i social: spunti, esempi e suggerimenti

Scuola barese del commercio

Gianvito Fanelli

Bari, 15 gennaio 2024



**Piacere di conoservi,  
mi chiamo Gianvito Fanelli.**

# Cosa faccio oggi

- **Progetto contenuti ed esperienze digitali per la Pubblica Amministrazione**
- Seguo **comunicazione ed eventi di LOI**, design boutique di Conversano
- Ho un progetto di **storytelling** su Instagram: @vita\_\_\_\_\_lenta
- Ho una **newsletter** (colazione.email) e **scrivo di cibo** su Alfredo, magazine verticale di Rolling Stone

# Cosa ho fatto in passato

- Ho lavorato come **consulente per la trasformazione digitale** per clienti privati
- Ho curato la **comunicazione di eventi e festival musicali**
- Ho organizzato **Milano Design Award**, il più importante premio di design del Fuorisalone
- Ho insegnato **trend e innovazione** all'Accademia Costume e Moda

# Di cosa parleremo oggi?



**Capiremo meglio come raccontare  
le vostre realtà sui social network.**

# Di cosa parleremo oggi?

• **Non uscirete da qui con una formula preconfezionata, ma con alcuni consigli pratici che vi aiuteranno a muovervi meglio in questo mondo.**

.

Oggi vi condividerò quello che ho imparato  
grazie alle mie esperienze lavorative.

•

**Vi racconto i progetti più rilevanti.**

# Cos'è LOI?



LOI è una **design boutique** specializzata in superfici e rivestimenti, complementi d'arredo, arredo bagno, illuminazione e soluzioni per l'architettura.

# Cos'è LOI?

• È un luogo dedicato a chi vuole trasformare spazi, nel quale trova ispirazione, soluzioni personalizzate e competenze necessarie a farlo bene.







# Come ci stiamo evolvendo?

- Oggi, col brand LOI Experience, è anche un luogo a disposizione della comunità, nel quale realizziamo eventi insieme a realtà del territorio.

# Marketing territoriale

- Lo facciamo perché vogliamo creare un territorio più vivo e crediamo che connettersi ad altre realtà oggi sia l'unico modo possibile per crescere.

# Marketing territoriale

- **Questo approccio ci mette anche in connessione con potenziali clienti, che scoprono LOI grazie a questi eventi e possono viverlo in prima persona, venendoci a trovare in boutique.**





# Vita lenta

•

**Vita lenta è un progetto artistico, “un luogo tranquillo su internet”, che racconta quei momenti in cui il tempo scorre più lento, e promuove uno stile di vita semplice, pieno di significato e a misura di esseri umani.**



vita\_\_\_\_\_lenta



...



Vita lenta

616  
Posts

597 k  
Followers

158  
Following

Vita lenta

@ vita\_\_\_\_\_lenta

Slow living • A quiet place on the internet 🦎

Celebrating humans, simplicity and life as it is. Tag us in stories. Curator @gianvitofanelli

Merch ↗

[bento.me/vitalenta](http://bento.me/vitalenta)

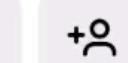


Followed by **lorem.inspo**, **dilemacosafai** and **170 others**

Following ▾

Message

Email



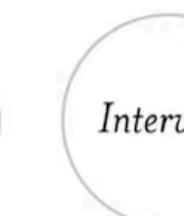
Voi

You



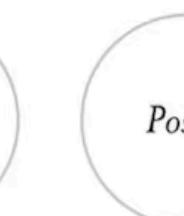
Guida

How to



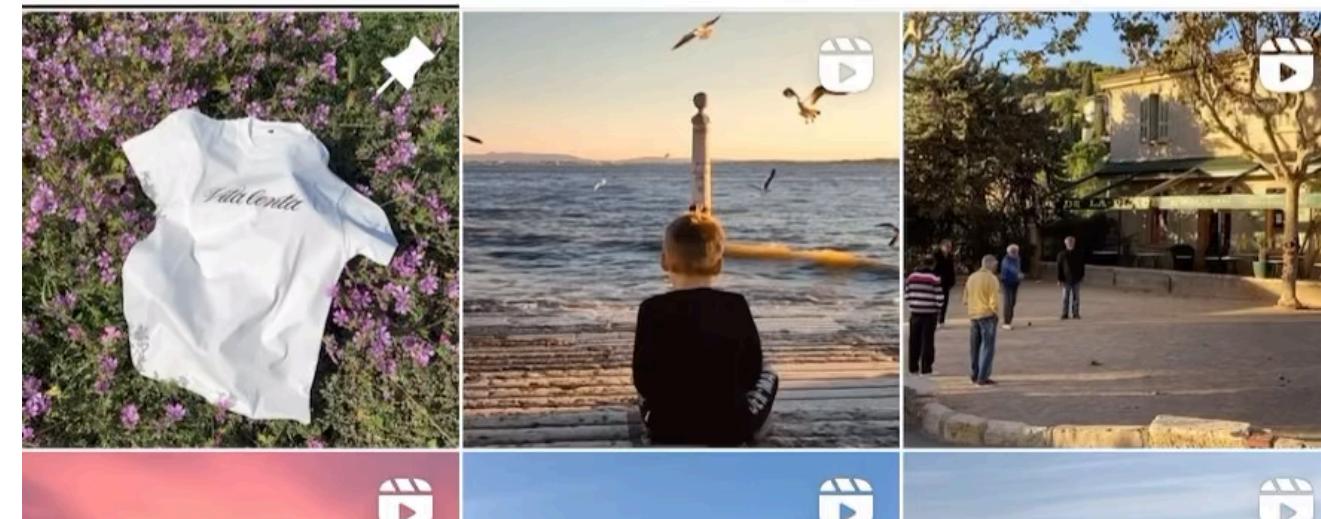
Interviste

Interviews



Poster

Manifesti



# Vita lenta

VOGUE

Esquire

ELLE DECOR

CORRIERE DELLA SERA

BAZAAR

COSMOPOLITAN

la Repubblica

# Vita lenta

• Dal 2021, ho collaborato con Gucci,  
Loro Piana, Fever Tree, Tormaresca,  
New Balance Running, Marco Mengoni,  
Calcutta.



# Cosa ho imparato?

# Una premessa

- Ho studiato **design della comunicazione**, sviluppando quindi delle competenze specifiche nel progettare strategie e artefatti di comunicazione.

# **Come fare quando non si hanno competenze?**

- Rivolgersi a professionisti e professioniste del settore
- Formarsi e fare in autonomia

# Come scegliere un'agenzia o un freelance?



**Partiamo dal presupposto, che un'agenzia o un freelance costano. Non è obbligatorio rivolgersi a loro, ma il mio consiglio è di informarsi e richiedere un colloquio e una proposta operativa ed economica.**

# Per cosa chiedo un preventivo?

- La prima cosa di cui avete bisogno è una strategia e un'identità di brand ben definite, ovvero un documento che risponda a queste domande.

# Strategia

- **Perché** esiste la mia azienda?  
Quali sono i miei **valori**? I clienti  
**mi percepiscono** come vorrei?
- **A chi** voglio comunicarlo?
- **Quale messaggio**  
voglio comunicare e **come**?
- **Dove** devo comunicarlo  
per raggiungere le persone giuste?

# Per cosa chiedo un preventivo?

- In base alla strategia, sarà facile poi capire di cosa avete bisogno: un'identità visiva, un sito, la gestione dei canali social, materiale di comunicazione cartaceo...

# Per cosa chiedo un preventivo?

- **Senza una strategia chiara, rischiate di fare le cose casualmente, riducendo la possibilità di ottenere i risultati che desiderate.**

# Come valuto un'agenzia o un freelance?

- È un buon segno se, in un primo colloquio,  
vi parlano di **strategia** e non di numeri  
da raggiungere.

# Come valuto un'agenzia o un freelance?

- È un buon segno se cercano di capire quali sono le vostre necessità, al posto di fornirvi già una soluzione.

# Come valuto un'agenzia o un freelance?

• È un buon segno se vi fanno delle domande che vi fanno pensare a qualcosa che non avevate mai pensato prima riguardo alla vostra attività.

# Come valuto un'agenzia o un freelance?

- È un buon segno se vi presentano degli esempi di lavori fatti con clienti simili a voi o con necessità analoghe e vi raccontano come hanno risolto i loro problemi.

# Come formarsi per lavorare in autonomia



**Per prima cosa, potete farcela.**  
**Anche se vi sembra impossibile,**  
**il mondo è pieno di risorse dal quale**  
**imparare e trarre ispirazione.**

# Come formarsi per lavorare in autonomia

- Anche se può sembrarvi banale,  
il vostro lavoro non è banale.  
E il modo in cui lo fate, i dettagli,  
mostrano chi siete.

# Come formarsi per lavorare in autonomia



Oltre a comunicare i vostri prodotti o servizi,  
raccontare il dietro le quinte può essere  
interessante per costruire una relazione  
col vostro pubblico.

# Come formarsi per lavorare in autonomia

- Perché le persone amano  
la semplicità e l'autenticità.  
E sono curiose.



# Qualche profilo da seguire e servizio da usare



**Not Just Analytics  
Marketing Espresso  
Creators**

**notjustanalytics** 01 | 10

**notjustanalytics** Sapevi che il gancio del tuo post rappresenta l'80% del suo successo?

Per questo è fondamentale creare ganci che attirino l'attenzione dell'utente e lo portino sul contenuto.

Segui questi consigli per i tuoi prossimi ganci e inizia ad incuriosire le persone!

P.S. Ricordati di commentare con il tuo gancio! 😊

14 sett Per te

**dalizanco** "I posti più romantici per vedere il tramonto a Londra", dite che ci sta o avete degli spunti per migliorarlo? 😊

14 sett Piace a 4 persone Rispondi Visualizza le risposte (5)

**miriam\_creazioni\_uncinetto** Non trovi mai le chiavi di casa nella tua grande borsa? Ecco la soluzione!

13 sett Mi piace: 1 Rispondi

● Q V ↴

Piace a michelewadcaporosso e altri  
4 ottobre 2023

Aggiungi un commento... Pubblica

**IL GANCIOS**

CHE USI PER I TUOI CONTENUTI **FUNZIONA?**

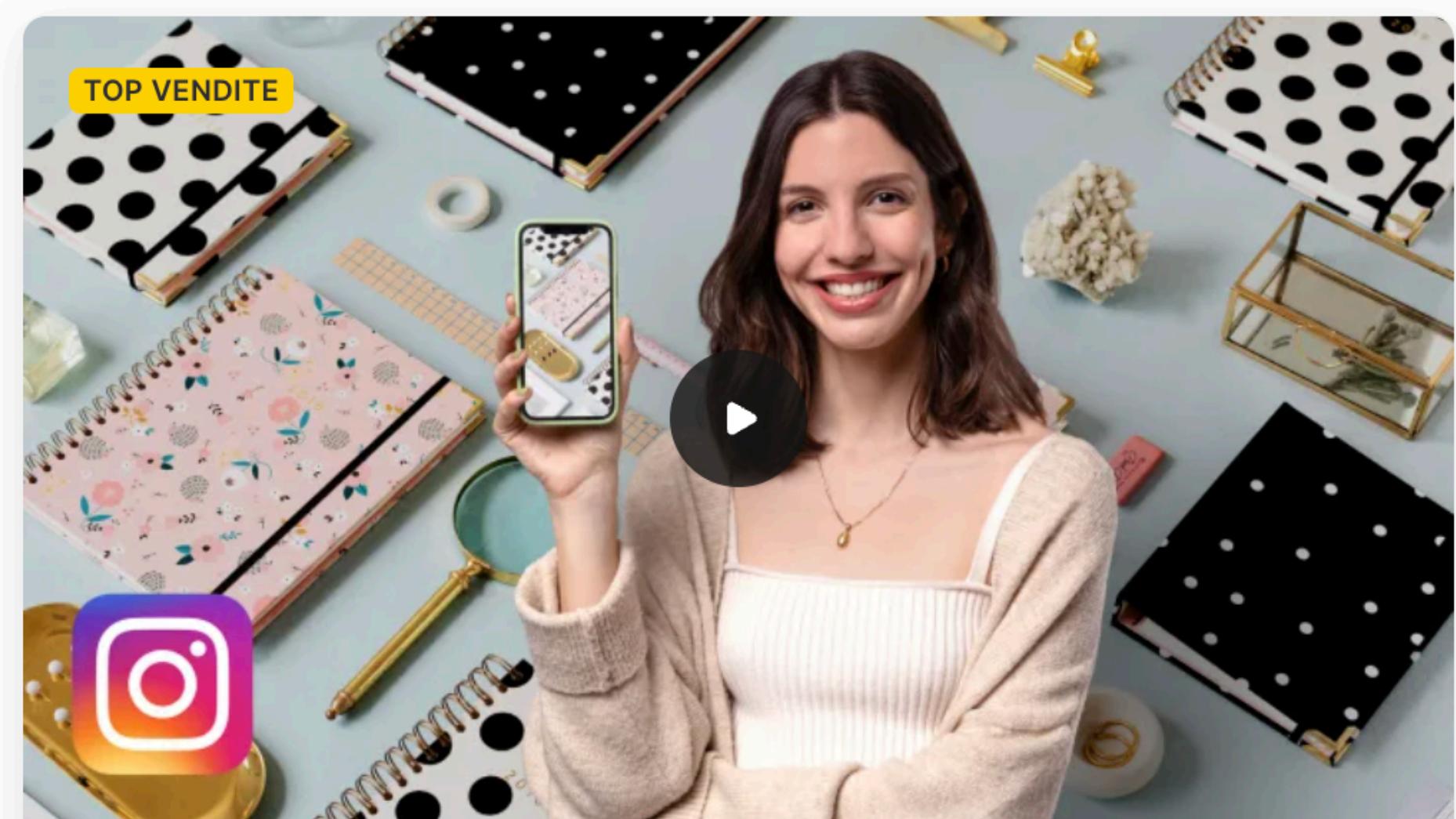
Scoprilo qui!

•••••

# **Qualche profilo da seguire e servizio da usare**



**Learnn  
Domestika**



## Fotografia professionale per Instagram

Un corso di Mina Barrio

Impara tutti i trucchi per fare e ritoccare fotografie per i social network con il tuo telefono

👤 254733 🎙 99% (10.56K)

87% di sconto ~~59,99 €~~

🛒 Acquista 7,99 €

# Starter kit, cosa serve per iniziare

- Un buon **telefono** per fare belle foto
- Un **cavalletto** se volete riprendervi
- Un **computer** (ma non è obbligatorio)
- **Canva** per creare grafiche
- **CapCut** per montare i video

# Piccole azioni personali quotidiane



- Cercate **ispirazione e trend** su altri profili
- Informatevi sulle pagine che vi ho suggerito
- Imparate facendo un corso
- Lasciatevi **incuriosire** dalle novità
- Sperimentate senza paura di sbagliare

# Prendetevi cura delle vostre pagine

- Rendete facili da trovare le info essenziali  
Tenete aggiornato il profilo Google e Apple  
Controllate i messaggi e i commenti  
Programmate i momenti chiave dell'anno

.

# Vediamo qualche esempio

# Pagine da guardare

@loiconversano

@lc23

@panificiooltosciano

@salumeria\_malinconico

@pugliaddosso

@putecastudio

@dittaartigianale

@evvivamaria\_trattoriaveloce

@cinaemporio



# In sintesi

# Ricordate

- Sperimentate (contando fino a 10)  
Ma prima ragionate su chi siete (la strategia)  
Date valore a ciò che già siete  
Provate a imparare, i mezzi ci sono  
Affidatevi a persone esperte quando serve  
Guardate chi lo fa meglio di voi (oggi)



# Domande?

# Ci vediamo su

Email

[me@gianvitofanelli.com](mailto:me@gianvitofanelli.com)

Newsletter

<https://colazione.email>

Instagram, TikTok, LinkedIn

@gianvitofanelli

Instagram e TikTok

@vita\_\_\_\_\_lenta (sono 8)

Instagram

@loiconversano

@loi\_experience